



## **Sabre Travel Network et Polycom proposent le premier système de réservation de visioconférence**

*Sabre Virtual Meetings (réunions virtuelles de Sabre) intègre la visioconférence dans son portefeuille affaires, renforce la collaboration et favorise l'adoption de solutions de vidéo*

[Sabre Travel Network](#), une entreprise mondiale spécialisée dans les technologies destinées aux agences de voyages et aux entreprises et [Polycom, Inc.](#) (Nasdaq : PLCM), leader mondial des solutions de communications unifiées (CU) normalisées, ont annoncé aujourd'hui le développement du premier système mondial de réservation et de planification de salles de visioconférence et de téléprésence haute définition (HD) publiques et en entreprise. Sabre Virtual Meetings permettra aux utilisateurs de localiser, réserver et se connecter aux salles de visioconférence publiques et en entreprise et d'organiser des réunions en face à face via un système de visioconférence HD avec leurs collègues, partenaires et clients, partout dans le monde. Grâce à leur intégration dans des applications de voyage telles que les outils de réservation en ligne ou les systèmes des agences de voyages, les collaborateurs, agents, chargés de voyages et autres revendeurs du secteur, pourront planifier et réserver des salles de visioconférence, parallèlement à leurs vols et hôtels.

Cette solution globale de réunion sera ouverte à des prestataires télécoms et de visioconférence multiples et accessible via plusieurs canaux de distribution de voyages et tiers, notamment les GDS, TMC, outils de réservation en ligne et sur l'Internet directement. Sabre Virtual Meetings favorisera l'adoption et l'utilisation des solutions de visioconférence détenues par les entreprises et permettra de bénéficier d'un retour sur investissement (RSI) rapide sur ces ressources. En outre, la plate-forme renforcera l'utilisation des salles de visioconférence publiques, telles que celles que Polycom met en place dans les centres d'affaires Regus du monde entier.

« Les avancées technologiques ont modifié notre mode de vie et la façon dont nous exerçons notre activité, » a déclaré Greg Webb, Président de Sabre Travel Network. « Sabre Virtual Meetings va révolutionner la manière dont les employés communiquent et collaborent entre eux et avec leurs clients. En s'appuyant sur un processus de planification de la téléprésence aussi simple que la réservation de vols, Sabre et Polycom permettront aux entreprises et aux employés d'établir des relations plus étroites avec les clients, de dynamiser la collaboration interne et d'accroître la productivité. »

Grâce à Sabre Virtual Meetings, les fournisseurs de voyages (y compris les agences de voyages, responsables des services voyages, PME/PMI et employés des entreprises) pourront ainsi accéder en temps réel aux disponibilités des salles de visioconférence, consulter les tarifs et les caractéristiques et réserver des réunions, quel que soit le lieu géographique. Une solution de réservation et de planification aussi intuitive que la

réservation de voyages. Les entreprises disposant de leurs propres salles de visioconférence seront également en mesure d'utiliser Sabre Virtual Meetings pour gérer leurs salles de manière personnalisée : disponibilité en interne uniquement, sélection des clients et des partenaires ou bien accessibilité par un plus large public (dans le cadre de la sélection de salle publique proposée par Sabre Virtual Meetings). Elles pourront s'appuyer sur la flexibilité de cette plate-forme pour mieux planifier et réserver leurs salles de visioconférence et optimiser ainsi leur RSI.

« Baker Hughes est une entreprise axée sur la consolidation des relations. Nous accordons beaucoup d'importance à la communication et à promouvoir des relations durables, » a déclaré Clif Triplett, Vice-président et Responsable informatique chez Baker Hughes. « Nous avons investi massivement dans des ressources de visioconférence et cela révolutionne la façon dont nous travaillons. Pour une entreprise d'envergure mondiale, c'est aujourd'hui un outil essentiel pour rapprocher les individus et résoudre les problématiques liées à leur activité, indépendamment du lieu. Je suis convaincu qu'un outil alliant des fonctionnalités de visioconférence et de réservation de voyages permettra de faire évoluer la manière dont nous utilisons la vidéo. Nous avons réalisé des investissements dans des ressources de visioconférence et de collaboration à l'échelle mondiale et sommes très impatients de voir l'impact que ce partenariat et cette solution auront sur notre capacité à optimiser notre investissement. »

Sabre est un acteur de premier plan dans le domaine des technologies appliquées au voyage et dans un secteur dynamique qui relie fournisseurs et revendeurs de voyages. La technologie de Sabre dynamise l'industrie du voyage avec plus d'un milliard d'utilisateurs chaque année, plus d'un million de transactions par minute et un système accessible 24h/24. Polycom, leader mondial des solutions et des logiciels de visioconférence, s'engage en faveur des technologies ouvertes et normalisées afin de faire de la visioconférence le moyen de communication privilégié, à la fois simple, fiable et sécurisé, quels que soient le réseau, l'opérateur, le protocole, l'application ou le périphérique utilisés. Ce partenariat permet à Sabre de tirer parti de son expérience de longue date et de son savoir-faire unique dans le domaine du développement des systèmes de réservation évolutifs et du leadership de Polycom dans le secteur de la visioconférence, de son expertise technique et de son vaste réseau de fournisseurs publics de salles, de prestataires de services et d'associations de l'industrie.

« Sabre Virtual Meetings constitue une approche audacieuse et nouvelle permettant aux entreprises de localiser et de réserver une salle de visioconférence, en complément ou pour remplacer les déplacements professionnels et se mettre ainsi en relation avec leurs clients, partenaires et prestataires du monde entier, » a ajouté Sue Hayden, Vice-présidente de Polycom. « Cette solution permettra de sensibiliser et de favoriser l'utilisation des solutions de visioconférence. Elle aidera, également, nos clients société à rentabiliser leurs investissements en matière d'installations de visioconférence tout en bénéficiant des avantages liés aux communications visuelles. »

« Le besoin de disposer d'un système de réservation centralisé visant à faciliter les réunions vidéo interentreprises s'est considérablement accru ces dernières années. L'intégration d'un système de réservation mondial aux canaux de distribution de voyage est une démarche innovante, » a précisé Rich Costello, Analyste de recherche chez IDC. « Avec Sabre Virtual Meetings, Polycom et Sabre répondent à un véritable besoin et je suis persuadé que cela renforcera l'utilisation des solutions vidéo. »

Sabre prévoit de lancer ce nouveau système au premier semestre 2012 auprès des TMC et des entreprises en direct. Sabre est membre de la vaste communauté de partenaires de Polycom, un réseau d'entreprises qui ont adopté une approche flexible de la visioconférence basée sur des normes ouvertes.

### **Polycom, leader dans le domaine des communications unifiées**

Les solutions de communications unifiées (CU) de Polycom créent un environnement qui favorise considérablement la collaboration et qui améliore sensiblement l'apprentissage et l'implication de l'utilisateur, ainsi que la productivité et l'efficacité globales. Grâce à Polycom, les entreprises peuvent, indépendamment de leur taille et de leur domaine d'activité, améliorer leurs performances en permettant à leurs employés de collaborer à la demande où qu'ils se trouvent, quels que soient le réseau et le périphérique qu'ils utilisent. La [plateforme Polycom® RealPresence®](#) est la plus complète des infrastructures logicielles de collaboration vidéo universelle et la seule du secteur à proposer un logiciel de pontage universel prenant en charge jusqu'à 75 000 inscriptions de périphériques et 25 000 sessions simultanées. Cette plate-forme inclut des fonctions de collaboration vidéo universelle, de gestion de ressources vidéo, de gestion de la virtualisation, d'accès et de sécurité universels, ainsi que de gestion du contenu vidéo. Grâce à un vaste écosystème de [partenaires](#), Polycom est en mesure de proposer la plate-forme de collaboration la plus complète, la plus fiable et la plus évolutive en termes de solutions de communications unifiées mises à disposition des employés, partenaires et fournisseurs de l'entreprise, tant sur site que dans le cloud.

Polycom s'engage à favoriser l'interopérabilité dans le secteur de la visioconférence. Début 2011, Polycom et les principaux fournisseurs de services au monde ont annoncé la création de l'[Open Visual Cloud Consortium™](#) (OVCC™), un groupe indépendant de prestataires mondiaux d'échange vidéo, de réseau et de matériel, afin d'étendre les communications vidéo et renforcer l'interopérabilité.

### **A propos de Sabre Travel Network**

Sabre Travel Network fournit des solutions hautement performantes appliquées au voyage à l'échelle mondiale. L'entreprise relie fournisseurs et revendeurs de voyages via Sabre, le GDS le plus important au monde. Son logiciel innovant met en relation plus de 350 000 professionnels du voyage avec plus de 400 compagnies aériennes, 93 000 hôtels, 25 compagnies de location de voitures, 50 compagnies ferroviaires, 13 compagnies de croisières et autres fournisseurs du secteur. Chaque année, plus de 300 millions d'utilisateurs achètent leurs billets d'avion via ce canal de distribution.

Sabre Travel Network est une filiale de Sabre Holdings, une entreprise mondiale spécialisée dans les technologies appliquées au voyage et au tourisme, le secteur d'activité le plus important au monde. Grâce à sa technologie innovante, plus d'un milliard d'utilisateurs peuvent planifier, réserver et bénéficier de conditions de voyage adaptées à leurs besoins. Pour en savoir plus, rendez-vous sur notre site [www.sabre.com](http://www.sabre.com).

### **A propos de Polycom**

Polycom est le premier fournisseur mondial dans le domaine des communications unifiées normalisées, avec des solutions de [téléprésence](#), d'[audio](#) et de [vidéo](#) basées sur la plate-forme Polycom RealPresence. La plate-forme Polycom RealPresence est compatible avec la plus vaste gamme d'applications et de périphériques professionnels,

mobiles et sociaux. Plus de 400 000 entreprises font appel aux solutions de Polycom pour collaborer et se rencontrer en face à face indépendamment du lieu, établissant ainsi des relations plus efficaces et plus productives avec leurs collègues, leurs partenaires, leurs clients existants et leurs prospects. Polycom, en association avec ses nombreux partenaires, propose à ses clients des solutions sur site, hébergées ou dans le cloud qui ont une longueur d'avance en termes de coût total de possession, d'évolutivité et de sécurité. Rendez-vous sur [www.polycom.com](http://www.polycom.com) ou retrouvez Polycom sur [Twitter](#), [Facebook](#) et [Linkedin](#).

REMARQUE : les plans, caractéristiques techniques et descriptions de produits contenus dans le présent document sont fournis uniquement à titre informatif. Ils sont sujets à modification sans préavis et fournis sans garantie d'aucune sorte, expresse ou implicite. Les parties se réservent le droit de modifier à tout moment leurs futurs projets de produits. Les produits et leurs caractéristiques techniques cités dans le présent document ne font l'objet d'aucune garantie et seront livrés uniquement s'ils sont disponibles.

© 2011, Polycom, Inc. Tous droits réservés. POLYCOM®, le logo Polycom « Triangles », les noms et les marques associés aux produits Polycom sont des marques commerciales et/ou des marques de service de Polycom, Inc. et sont des marques déposées et/ou des marques de Common law aux États-Unis et dans d'autres pays. Toutes les autres marques commerciales sont la propriété de leurs sociétés respectives.